

Общие положения

- О сервисе ТендерКар tenderkar.ru
- Стоимость сервиса TenderKar ("Тендер в кармане") уведомление о тендерах по подходящей номенклатуре

О сервисе ТендерКар

tenderkar.ru

ТендерКар - сервис уведомления о тендере по номенклатуре.

Сервис "Тендер в кармане" (сокращенно "ТендерКар") работает через мессенджеры (например Телеграм Telegram) и электронную почту Email.

Сервис мониторит тендеры и смотрит номенклатуру в них. Вы загружаете свою номенклатуру (прайс-листы). Как только находится сопоставление что номенклатура из заявки тендера подходит номенклатуре из вашего прайс-листа - вы получаете уведомление со ссылкой на этот тендер и несколько номенклатур товаров которые наиболее вероятно подошли.

Сервис не хранит базу данных тендерных заявок, как только тендерная заявка проанализирована и все уведомления сделаны - она удаляется.

Если вам нужно найти тендеры которые были (вчера, на прошлой неделе или прошлом году) - вам нужен другой сервис, наш сервис "тендер в кармане" (сокращенно "ТендерКар") - не содержит механизма поиска и не хранит данные.

Преимущество сервиса ТендерКар - мгновенное уведомление как только нашелся "ваш" тендер и вы можете рассмотреть и принять участие потому что там ваши товары которые вы уже поставляете и они содержатся в вашем прайс-листе.

Сервис ТендерКар может искать по категории товаров или группе товаров или коду ОКПД2 товаров, т.е. если вы поставляете широкий спектр товаров то можете не только загрузить ваш прайс лист конкретных товаров но и указать коды товаров которые можете поставлять.

Сервис ТендерКар может фильтровать тендерные заявки по клиентам (ИНН или название), регионам от кого поступают заявки и делать как белый список (определенные клиенты из вашего списка и отбрасывать других) или черные списки (все кроме входящих в список запрещенных клиентов) или сборные списки (белые списки разрешенных - выше приоритет, остальные низкий приоритет, черные списки - не рассматривать).

Сервис ТендерКар может оценивать потенциал сделки по вашему прайс-листу и вы можете задавать минимальную сумму потенциала (в рублях) ниже которой не уведомлять. Например вы готовы работать по заявке если вашего товара по ней набирается на сумму например 500 тысяч рублей. Когда происходит анализ сделки то берется ваша номенклатура и ваша цена и умножается на количество и подсчитывается сколько рублей набирается из вашей номенклатуры по вашим ценам и если сумма набирается такая что она

больше вашего порога (например набралось 1 млн рублей) то срабатывает уведомление и вы получите информацию о количестве товаров и сумме потенциала сделки.

Сервис ТендерКар работает со своей CRM (доступно по годовой подписке) и заявки которые вам подходят могут быть зарегистрированы и продвигаться по воронке продаж. При необходимости можно сделать интеграцию в вашу CRM систему (это обсуждается с технической поддержкой). Для подробной информации запросите интеграцию указав вашу CRM систему возможно по ней уже есть готовое решение и нужно только настроить, возможно нужна доработка интеграции.

Стоимость сервиса TenderKar ("Тендер в кармане") уведомление о тендерах по подходящей номенклатуре

Тарифы TenderKar

Получайте тендеры, которые подходят вашей номенклатуре

Выберите удобный тариф: от бесплатного старта до полноценной работы с воронками и командой в CRM.

Важно: сервис Тендеркар это система мониторинга появляющихся тендеров, сопоставление с вашей номенклатурой и уведомление о подходящем тендере. Для участия в тендере (подаче заявки) и уточнения стоимости участия в тендере вам нужно обратиться на саму тендерную площадку.

Lite

Бесплатный старт

- **10 тендеров в месяц** по совпадению номенклатуры
- Загрузка до **100** самых доходных номенклатур
- **1 пользователь**
- Метод оплаты: **авансовый** (в Lite — бесплатно)

[Начать бесплатно Сравнить](#)

Personal

Для одного поставщика

2 250 ₽
в месяц

- **Без ограничений** по количеству тендеров по совпадению номенклатуры
- Загрузка прайса/номенклатуры до **500** позиций
- Оплата: **банковская карта**
- Метод оплаты: **авансовый**

[Подключить Personal](#) Для регулярной работы без CRM-воронки.

Рекомендуем для отдела продаж

Business

Командная работа и воронки

28 800 ₽
в год

- **Без ограничений** по количеству тендеров и уведомлений
- **Разные воронки тендеров**, ведение по стадиям
- **Чат в мессенджере** для работы с командой/поддержки
- Загрузка номенклатуры до **1000** позиций
- Включено: **5 пользователей в CRM** для контроля воронок продаж
- Оплата: **по расчетному счету**
- Метод оплаты: **авансовый**

[Подключить Business](#) [Получить счет](#)

Сравнение тарифов

Возможности	Lite	Personal	Business
Тендеры по совпадению номенклатуры	10 / месяц	Без ограничений	Без ограничений
Загрузка номенклатуры	до 100	до 500	до 1000
Воронки и стадии	—	—	Да
Чат в мессенджере	—	—	Да
Пользователи	1	1 (по умолчанию)	5 включено
Оплата	Бесплатно	Карта	Расчетный счет
Метод оплаты	Авансовый	Авансовый	Авансовый

Важно

- Lite — чтобы быстро оценить качество подборки тендеров без затрат.
- Personal — максимум уведомлений под вашу номенклатуру без ограничений.
- Business — контроль процесса: воронки, стадии, команда и коммуникации.

Сайт проекта: tenderkar.ru