О сервисе ТендерКар tenderkar.ru

ТендерКар - сервис уведомления о тендере по номенклатуре.

Сервис "Тендер в кармане" (сокращенно "ТендерКар") работает электронную почту Email.

Сервис мониторит тендеры и смотри номенклатуру в них. Вы загружаете свою номенклатуру (прайс-листы). Как только находится сопоставление что номенклатура из заявки тендера подходит номенклатуре из вашего прайс-листа - вы получаете уведомление со ссылкой на этот тендер и несколько номенклатур товаров которые наиболее вероятно подошли.

Сервис не хранит базу данных тендерных заявок, как только тендерная заявка проанализирована и все уведомления сделаны - она удаляется.

Если вам нужно найти тендеры которые были (вчера, на прошлой неделе или прошлом году) - вам нужен другой сервис, наш сервис "тендер в кармане" (сокращенно "ТендерКар") - не содержит механизма поиска и не хранит данные.

Преимущество сервиса ТендерКар - мгновенное уведомление как только нашелся "ваш" тендер и вы можете рассмотреть и принять участие потому что там ваши товары которые вы уже поставляете и они содержатся в вашем прайс-листе.

Сервис ТендерКар может искать по категории товаров или группе товаров или коду ОКПД2 товаров, т.е. если вы поставляете широкий спектр товаров то можете не только загрузить ваш прайс лист конкретных товаров но и указать коды товаров которые можете поставлять.

Сервис ТендерКар может фильтровать тендерные заявки по клиентам (ИНН или название), регионам от кого поступают заявки и делать как белый список (определенные клиенты из вашего списка и отбрасывать других) или черные списки (все кроме входящих в список запрещенных клиентов) или сборные списки (белые списки разрешенных - выше приоритет, остальные низкий приоритет, черные списки - не рассматривать).

Сервис ТендерКар может оценивать потенциал сделки по вашему прайс-листу и вы можете задавать минимальную сумму потенциала (в рублях) ниже которой не уведомлять. Например вы готовы работать по заявке если вашего товара по ней набирается на сумму например 500 тысяч рублей. Когда происходит анализ сделки то берется ваша номенклатура и ваша цена и умножается на количество и подсчитывается сколько рублей набирается из вашей номенклатуры по вашим ценам и если сумма набирается такая что она

больше вашего порога (например набралось 1 млн рублей) то срабатывает уведомление и вы получите информацию о количестве товаров и сумме потенциала сделки.

Сервис ТендерКар работает со своей CRM (доступно по годовой подписке) и заявки которые вам подходят могут быть зарегистрированы и продвигаться по воронке продаж. При необходимости можно сделать интеграцию в вашу CRM систему (это обсуждается с технической поддержкой). Для подробной информации запросите интеграцию указав вашу CRM систему возможно по ней уже есть готовое решение и нужно только настроить, возможно нужна доработка интеграции.

Revision #3
Created 31 January 2026 14:07:56 by Admin
Updated 18 July 2026 04:39:39 by Admin